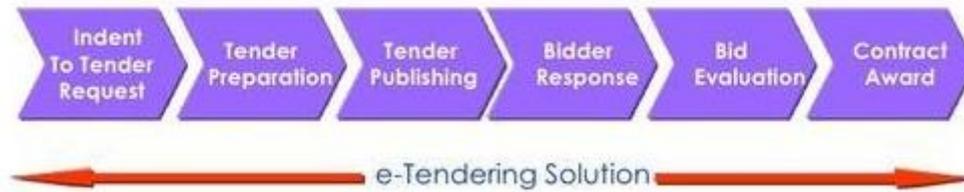


LICITAÇÃO

A licitação é uma fase importante na estratégia de aquisição, mas a aquisição envolve muito mais do que simplesmente obter um preço.



A licitação é:

- O processo de licitação, para obter um preço; e
- Como um contratado é realmente nomeado.

Em muitos contratos, a maioria dos esforços é focada apenas no escopo. Geralmente, os requisitos completos de planejamento e qualidade não fazem parte do concurso.

Predominantemente, os processos envolvem variações que têm sua origem principalmente no escopo e / ou planejamento representado por alterações ou atrasos.

Em algum momento durante um projeto, partes específicas não progredirão tão rapidamente quanto o planejado, com o risco de não cumprimento da data contratual.

- Às vezes a falta de progresso será devido a eventos que são de responsabilidade do contratado;
- Às vezes, a falta de progresso será devido a eventos que são de responsabilidade do contratado.
- Ou ambos.

Ao decidir o direito a uma prorrogação do prazo, é necessário estabelecer a causa do atraso e o período de atraso. Em muitos casos, será muito difícil e controverso devido à falta de informações iniciais ou mesmo devido a registros duvidosos durante todo o contrato.

Independentemente do método de análise, é necessário estar bem preparado na fase de licitação com todos os requisitos definidos. Se não houver tais dados e modelos, certamente haverá ações judiciais, e o vencedor será o contratado, em caso de desvios do prazo.

O controle , o gerenciamento e as equipes de Suprimentos devem estar cientes desses detalhes para evitar problemas futuros.